À FAIRE À LA VENTE D'UNE MAISON

- obtenir des propositions d'honoraires d'avocats ou de notaires et d'agents immobiliers
- parler à votre conseiller financier pour savoir s'il vaut mieux rembourser votre prêt hypothécaire ou refinancer
- évaluer les coûts totaux de la vente, y compris les réparations et le déménagement
- engager un avocat ou un notaire et un agent immobilier qui agiront en votre nom
- fixer le prix demandé et prévoir ce qu'il faut dire dans la publicité
- faire les réparations urgentes
- mettre votre maison à son avantage, faire en sorte qu'elle soit propre et sans encombrement
- être disponible pour montrer votre maison à des acheteurs potentiels, les accueillir amicalement et chaleureusement
- souligner, sans en mettre trop, les points positifs de votre maison et de son entourage
- discuter des offres avec votre conseiller